



Τεχνικός Πωλήσεων

(Κωδ. Θέσης: ΤεχνΠωλ0823)

Η **KMMB** είναι μια εταιρεία, με ηγέτιδα θέση και ευρύ πελατολόγιο στους κλάδους της Ναυτιλίας και της Βιομηχανίας, που προσφέρει στους πελάτες της πλήρη κάλυψη στις εφαρμογές στεγανοποίησης και θερμικής προστασίας των μηχανολογικών εγκαταστάσεών τους.

Το όραμά μας είναι να δημιουργήσουμε έναν αξιόπιστο παραγωγό προϊόντων και λύσεων, ικανό να στηρίξει τους πελάτες μας στην ακατάπαυστη προσπάθειά τους για συνεχή βελτίωση

Η ομάδα μας αποτελείται από επαγγελματίες του χώρου με ένα ευρύ φάσμα τεχνικών, συμβουλευτικών και πωλησιακών δεξιοτήτων και ειδικοτήτων.

Περιγραφή θέσης:

Λόγω της ανάπτυξης των εργασιών μας, αναζητούμε άτομο με ενθουσιώδη και ενεργητικό χαρακτήρα να αναλάβει καθήκοντα Τεχνικού Πωλήσεων, με κύρια χαρακτηριστικά την ομαδικότητα, στοχοπροσήλωση και πρωτοβουλία, την οργάνωση και ευελιξία, την ικανότητα χειρισμού εξυπηρέτησης πελατών και την παροχή συμβουλευτικών λύσεων.

Οι Υπευθυνότητες της θέσης περιλαμβάνουν (αλλά δεν περιορίζονται σε):

- Διαχείριση & ανάπτυξη υφιστάμενου πελατολογίου
- Ανάπτυξη πωλήσεων, αναζήτηση δυνητικών πελατών με σκοπό τη διεύρυνση του πελατολογίου
- Διερεύνηση των αναγκών των πελατών
- Παρακολούθηση των συνθηκών & τάσεων της αγοράς, καθώς και του ανταγωνισμού
- Κοστολόγηση, Σύntαξη προσφορών και παρακολούθηση αυτών
- Διαχείριση αιτημάτων πελατών και παραγγελιοληψία
- Παροχή τεχνικών πληροφοριών σχετικά με τα προϊόντα την εταιρείας
- Συμμετοχή σε συναντήσεις- παρουσιάσεις.

Απαραίτητα προσόντα:

- Σπουδές τεχνικής κατεύθυνσης (επιθυμητές), Πτυχίο ΑΕΙ/ΤΕΙ σε κλάδους όπως μηχανολογία θα θεωρηθεί προσόν
- Αποδεδειγμένη εξοικείωση με επίτευξη των στόχων πωλήσεων
- Καλή γνώση Αγγλικών και Ελληνικών, τόσο σε γραπτό όσο και σε προφορικό επίπεδο
- Καλή γνώση και χρήση των εφαρμογών MS Office και του διαδικτύου
- Ιδιοκτήτης άδειας οδήγησης αυτοκινήτου κατηγορίας Β'
- Δυνατότητα ταξιδιών
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις (για τους άνδρες υποψηφίους)
- Απόλυτη εχεμύθεια σχετικά με τις πληροφορίες και τις δράσεις της εταιρείας

Απαραίτητες Ικανότητες:

- Επικοινωνιακές και διαπραγματευτικές δεξιότητες
- Ομαδικό πνεύμα και ικανότητα συνεργασίας
- Προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- Επαγγελματισμός, Προσανατολισμός στην εξυπηρέτηση Πελάτη και ευγενική συμπεριφορά
- Υπευθυνότητα και επίλυση προβλημάτων
- Ικανότητα διαχείρισης πολλαπλών καθηκόντων και προτεραιοτήτων
- Δημιουργικότητα και Οργανωτικές ικανότητες
- Διάθεση για μάθηση
- Ικανότητα απόδοσης κάτω από πίεση σε περιβάλλον που απαιτεί ευελιξία και εργατικότητα



Η εταιρία μας προσφέρει:

- Εργασία σε ένα δυναμικό, φιλικό και ευέλικτο περιβάλλον
- Απασχόληση σε μια υγιή και αναπτυσσόμενη Εταιρεία με πολύ σοβαρούς πελάτες
- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών ανάλογων προσόντων & εμπειρίας
- Συνεχής πρακτική, πάνω στην εργασία, εκπαίδευση
- Ευκαιρίες επαγγελματικής ανάπτυξης και ανέλιξης
- Σύμβαση αορίστου χρόνου
- Εταιρικό κινητό τηλέφωνο & tablet
- Έξοδα μετακίνησης
- Συνεχής προϊοντική εκπαίδευση

Μετά τη συλλογή και αξιολόγηση των βιογραφικών σημειωμάτων θα επικοινωνήσουμε με τους/τις υποψηφίους/ες που ανταποκρίνονται στις απαιτήσεις της θέσης για να οριστεί συνάντηση για συνέντευξη.

Όλες οι αιτήσεις θεωρούνται απόλυτα εμπιστευτικές. Οι υποψήφιοι/ες, οι οποίοι/ες ενδιαφέρονται για την θέση εργασίας, παρακαλούνται όπως αποστείλουν το Βιογραφικό τους Σημείωμα στο **info@kmmb.gr με κωδικό Θέσης: ΤεχνΠωλ0823**;

Ίσες Ευκαιρίες

Η ΚΜΜΒ διασφαλίζει ίσες ευκαιρίες, ίση μεταχείριση και πρόσβαση για όλους τους υποψηφίους, ανεξαρτήτως φύλου, ηλικίας, αναπηρίας, θρησκείας ή πεποιθήσεων, πολιτικών ή άλλων φρονημάτων, κοινωνικής προέλευσης, οικογενειακής κατάστασης ή σεξουαλικού προσανατολισμού.

Σημείωση Περί των Προσωπικών Δεδομένων σας

Με την αποστολή του βιογραφικού σας αποδέχεστε ότι θα παραμείνει στη βάση βιογραφικών της ΚΜΜΒ για 12 μήνες, με τον σκοπό της αξιολόγησης της αίτησής σας για την άνωθεν θέση εργασίας καθώς και για άλλες μελλοντικές.

Κ. ΜΗΤΣΙΟΠΟΥΛΟΣ - Β. ΜΕΓΑΛΟΟΙΚΟΝΟΜΟΥ Ο.Ε.

Κόνωνος 17, 18545 Πειραιάς

Tel / Τηλ. : (+30) 210-417.6393, 210-417.5854, 210-417.6334 & 417.5851